



**Job Title:** Sales Reporting Specialist

**Location:** Remote, Latin America

**Job Type:** Full-Time

#### **About Us:**

Olé Life is a leading Insurtech startup transforming the insurance industry across Latin America. With over 30 years of experience in the LATAM insurance space, we were the first to introduce a fully digital life insurance product in the region. Our mission is to revolutionize how insurance is bought and sold by leveraging technology-driven solutions. After completing the largest Series A round in LATAM Insurtech history and securing PayPal Ventures as an investor in 2025, we continue to scale rapidly. Today, we have 5,000+ members and 3,500+ agents across 30 countries, driving financial inclusion and protection through innovative digital solutions.

#### **Position Overview:**

Are you a data-driven problem solver who loves working with numbers? At Olé Life, we're revolutionizing life insurance in Latin America with cutting-edge technology, and we need a Sales Reporting Specialist to help drive our incentive programs with accurate, insightful reporting.

#### **Key Responsibilities**

- Own the creation and maintenance of sales and incentive reports (daily, weekly, monthly).
- Use advanced Excel skills and database analysis to transform raw data into actionable insights, identify trends, agent/agency performance, and areas for improvement.
- Work cross-functionally to ensure data accuracy and resolve discrepancies.
- Act as a key point of contact for advisors, keeping them informed and engaged in their incentive progress.
- Build dashboards and visual tools to make reporting more intuitive.
- Continuously improve reporting processes to make our incentive programs smarter and more effective.

#### **Qualifications & Skills**

##### Required Qualifications

- Excel wizardry: pivot tables, macros, advanced formulas—you name it.
- Strong analytical skills and experience with databases.
- Excellent communication skills to interact with advisors and internal teams.
- Ability to juggle multiple priorities while staying detail-oriented.



## Preferred Qualifications

- Bachelor's degree in Business, Data Analytics, or a related field
- Experience with **SQL** or other database query languages to extract and manipulate data.
- Knowledge of **Power BI**, **Looker**, or other data visualization tools to create dashboards.
- Experience in sales reporting or incentive programs is a plus.

## Key Soft Skills

- Strategic thinker with the ability to anticipate legal risks and propose solutions.
- Strong analytical and problem-solving skills with keen attention to detail.
- Excellent communication and collaboration skills to work cross-functionally.
- Proactive and self-motivated, with the ability to work independently in a fast-paced startup environment.

## What We Offer

- The opportunity to be part of a fast-growing Insurtech startup in LATAM.
- Fully remote with a dynamic, collaborative team across Latin America.
- Opportunities for growth and hands-on impact from day one.

## How to Apply:

Please submit your resume and cover letter to [careers@olelife.com](mailto:careers@olelife.com). We look forward to learning more about what you can bring to our team!



**Título del Puesto:** Especialista de Reportes de Ventas

**Ubicación:** Remoto, Latinoamérica

**Tipo de Trabajo:** Tiempo Completo / Remoto

**Acerca de Olé:**

Olé Life es una startup líder en Insurtech que está transformando la industria de seguros en Latinoamérica. Con más de 30 años de experiencia en el sector asegurador de la región, fuimos los primeros en lanzar un seguro de vida 100% digital. Nuestra misión es revolucionar la forma en que se compran y venden los seguros, aprovechando soluciones impulsadas por la tecnología. Tras completar la ronda de inversión Serie A más grande en la historia de las Insurtech en LATAM y asegurar a PayPal Ventures como inversor en 2025, seguimos escalando rápidamente.

Actualmente, contamos con más de 5,000 miembros y 3,500 agentes en 30 países, impulsando la inclusión financiera y la protección a través de soluciones digitales innovadoras.

**Descripción del Puesto:**

¿Te apasiona el análisis de datos y la optimización de procesos? En Olé Life estamos revolucionando los seguros de vida en América Latina con tecnología de vanguardia, y buscamos un Especialista de Reportes de Ventas para potenciar nuestros programas de incentivos con reportes precisos y estratégicos.

**Responsabilidades Principales:**

- Gestionar la creación y mantenimiento de reportes de incentivos (diarios, semanales y mensuales).
- Utilizar Excel avanzado y análisis de bases de datos para convertir datos en insights valiosos.
- Trabajar con distintos equipos para asegurar la precisión de los datos y resolver discrepancias.
- Ser el punto de contacto clave para los asesores, brindándoles información sobre su progreso en los incentivos.
- Crear dashboards y herramientas visuales para facilitar el seguimiento de los reportes.
- Proponer y ejecutar mejoras en los procesos de generación de reportes.

**Requisitos y Habilidades**

**Requisitos Obligatorios:**

- Dominio avanzado de Excel: tablas dinámicas, macros, fórmulas avanzadas... lo que necesites.
- Habilidades analíticas sólidas y experiencia con bases de datos.
- Excelentes habilidades de comunicación para interactuar con asesores y equipos internos.
- Capacidad para gestionar múltiples prioridades sin perder atención a los



detalles.

#### Requisitos Deseables:

- Licenciatura en Negocios, Analítica de Datos o un campo relacionado.
- Experiencia con SQL u otros lenguajes de consulta de bases de datos para extraer y manipular información.
- Conocimiento en Power BI, Looker u otras herramientas de visualización de datos para crear dashboards.
- Experiencia en reportes de ventas o programas de incentivos.

#### Habilidades Clave (Soft Skills):

- Pensamiento estratégico, capaz de anticipar riesgos y proponer soluciones.
- Fuertes habilidades analíticas y de resolución de problemas, con gran atención al detalle.
- Excelentes habilidades de comunicación y colaboración para trabajar con diferentes equipos.
- Proactividad y autonomía, con capacidad para desempeñarse en un entorno dinámico y acelerado como una startup.

#### Qué Ofrecemos:

- Forma parte de una startup innovadora y en crecimiento acelerado.
- Trabajo remoto en un ambiente dinámico y colaborativo.
- Oportunidades de desarrollo y aprendizaje continuo.
- 

#### Cómo Postularse:

Por favor, envía tu currículum a [careers@olelife.com](mailto:careers@olelife.com). ¡Esperamos conocer más sobre lo que puedes aportar a nuestro equipo!