

PERFIL CORPORATIVO 2025

* Olé

www.olelife.com

¿Quiénes somos?

Somos la **primera** aseguradora **digital** en **América Latina** en ofrecer **protección financiera** a través de **seguros de vida en dólares**, con términos flexibles, prima fija y beneficios opcionales. Protegemos a nuestros clientes en más de **30 países** de la región y tenemos más de **30 años** de experiencia.



Regulación

Contamos con registro y autorización en la jurisdicción de Puerto Rico, estado asociado a los EEUU y bajo y soberanía del congreso del mismo país. Cumplimos con todos los requisitos establecidos por la Oficina del Comisionado de Seguros, excediendo los márgenes de solvencia y liquidez requeridos.

La Oficina del Comisionado de Seguros de Puerto Rico, es miembro de la Asociación Nacional de Comisionados de Seguros de los Estados Unidos de América (NAIC por sus siglas en inglés) y es gobernada por el Jefe de los Reguladores de los Departamentos de Seguros, que incluye los 50 estados de los Estados Unidos de América, el Distrito de Columbia y 5 territorios americanos, en los que se incluye a Puerto Rico.

La NAIC es quien proporciona experiencia, datos y análisis para que los comisionados de seguros regulen eficazmente la industria y protejan a los consumidores.

(La NAIC es el regulador de mayor jerarquía quien proporciona las líneas de actuación para que los comisionados de seguros regulen eficazmente la industria y actúan en protección de los consumidores)



Registrada en Estados Unidos desde el 2019 (Puerto Rico)



Autorizados para vender a residentes de LATAM y el Caribe

NAIC

National Association of Insurance Commissioners

En cumplimiento con los estándares y practicas de las aseguradoras en los Estados Unidos

Respaldo Financiero

Nuestro contrato de reaseguro es con RGA, Partner Re y Munich Re reaseguradoras de primer orden con calificaciones crediticias de nivel A (Excelente) quienes garantizan la cobertura por el término contratado, desde el 80% al 90% de la cobertura contratada.

Nuestros reaseguradores respaldan cada póliza emitida, el pago del beneficio por todo el plazo contratado y aprueban y supervisan nuestro proceso de suscripción.

PartnerRe



Reaseguradora con el respaldo de Covéa, una de las principales empresas de inversión de Europa

- 8 mil millones de dólares de capital
- 28 mil millones de activos

A+

A.M. BEST

A+

STANDARD & POOR'S

RGA®

La tercera más grande reaseguradora en el sector en todo el mundo

- 3.5 billones de reaseguros de vida
- 92.2 mil millones de activos
- 222 en la lista Fortune 500

A+

A.M. BEST

AA-

STANDARD & POOR'S

Munich RE



Pioneros en evaluación de riesgos. Centrados en la creación de valor a largo plazo

- La reaseguradora #1 por AM Best
- 143 años de expertise en riesgo

A+

A.M. BEST

AA-

STANDARD & POOR'S



B++

(Good)

Financial Strength

BBB

(Good)

Long-Term Issuer Credit

AM Best ha afirmado una Calificación de Fortaleza Financiera de B++ (Bueno) y una Calificación de Crédito del Emisor a Largo Plazo de "bbb" (Bueno) a Olé Insurance Group Corp I.I. (Olé Insurance) (San Juan, Puerto Rico). La perspectiva asignada a estas Calificaciones de Crédito (calificaciones) es estable.

Fuente: AM Best.

[Más información](#)

Inversores:

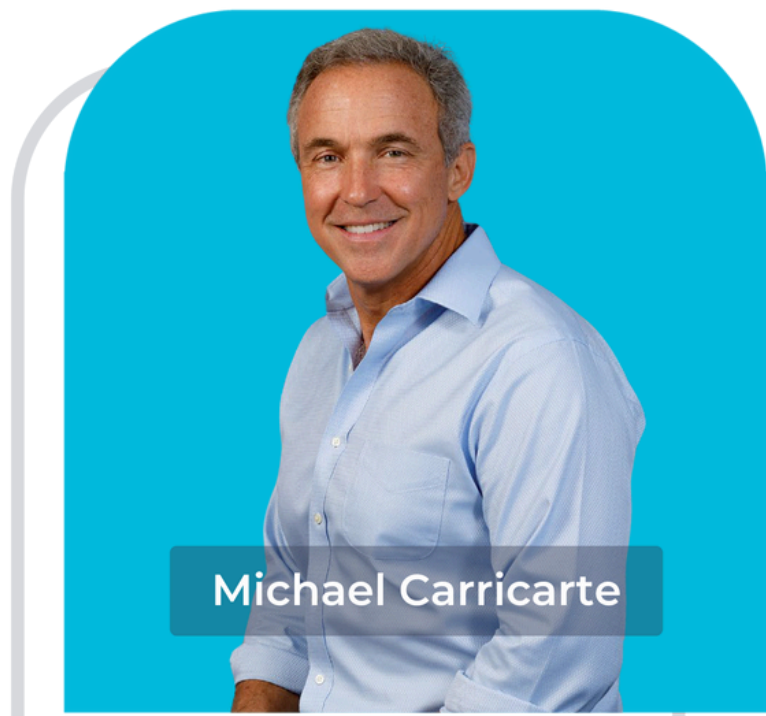
PayPal Ventures

mundi ventures

AV8
VENTURES

MORRO

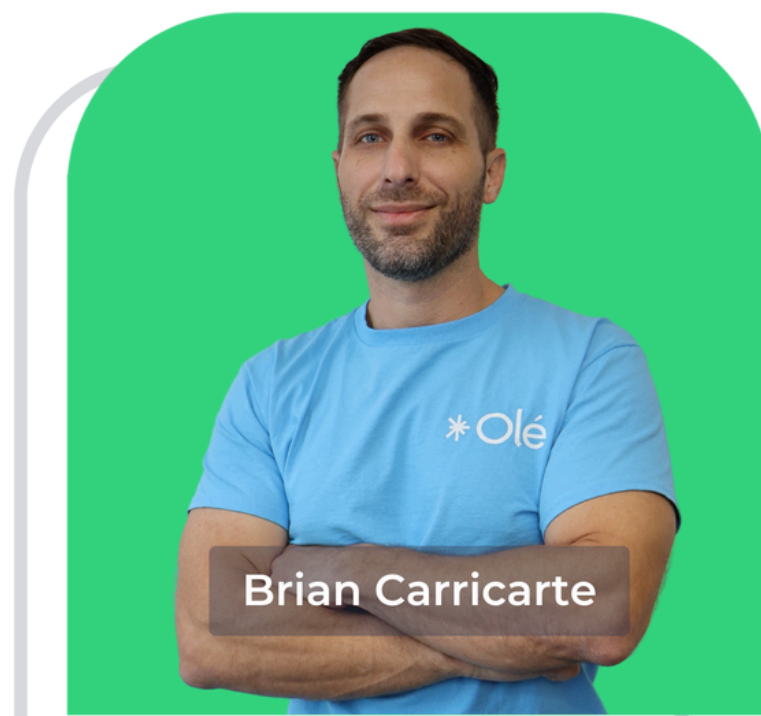
Equipo Ejecutivo



Michael Carricarte

CEO and Co-founder
+30 años de experiencia

Al haber creado tres exitosas empresas y dirigido compañías como Amedex, USA Medical Services, BUPA, Pan-American Life Insurance Group, Michael es un pionero en la innovación de la industria de seguros en América Latina desde 1986.



Brian Carricarte

Chief Integration Officer and Co-founder
+10 años de experiencia

Su amplio perfil incluye desde inversiones hasta nuevas empresas, la presidencia de Mathon Investments y la dirección de operaciones de una empresa de software para el cuidado de la salud.



Andrew Carricarte

Chief Technology Officer, President and Co-founder, +20 años de experiencia

Es también CEO de Tritan Software Corporation (software para cruceros) ha destacado por su trabajo en patentes de replicación y sincronización de datos en Estados Unidos y la Unión Europea, así como su labor en software de salud.



Wim Schaffers

Chief Financial Officer
+30 años de experiencia

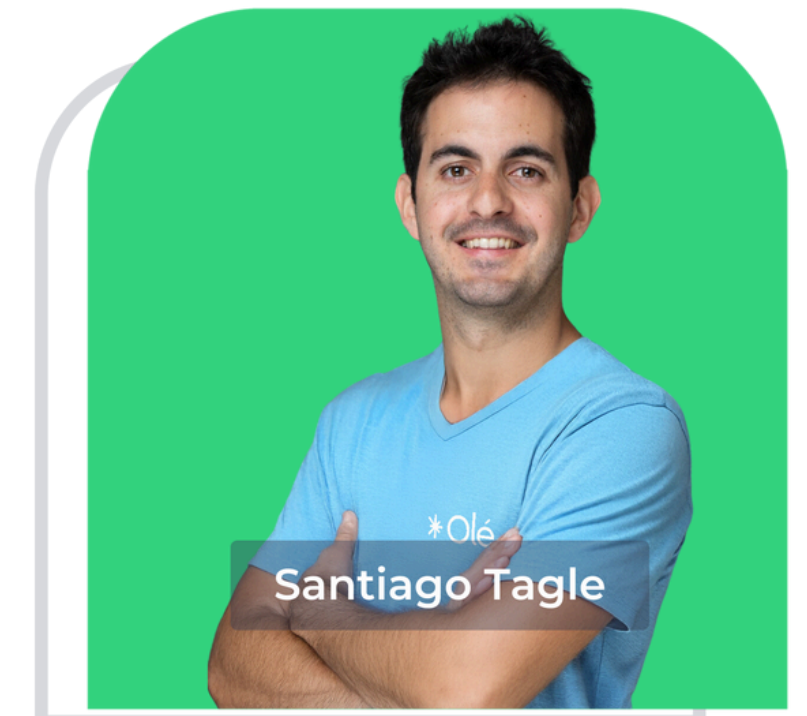
Es experto en servicios financieros de la industria aseguradora. Ha asistido a clientes con fusiones y adquisiciones, ofertas de deuda, ofertas públicas de venta y otras transacciones en EY (25 años) y KPMG (6 años).



Dr. Eduardo Mora

Chief Underwriter
+30 años de experiencia

Es un profesional con extensa experiencia en la industria de seguros, especializado en reclamos y evaluación de riesgo, en compañías como Amedex, Bupa, Pan-American Life, MetLife, Manhattan Life y National Western Life.



Santiago Tagle

VP, Strategic Operations
+10 años de experiencia

Ha liderado operaciones en startups tecnológicas, destacándose en la optimización de procesos y estructuras escalables. Es Ingeniero Industrial con un MBA del MIT Sloan, y antes fue Director de Operaciones en una startup unicornio, impulsando eficiencia y crecimiento sostenible.



Ana Lilia Garduño

Chief Growth Officer
+10 años de experiencia

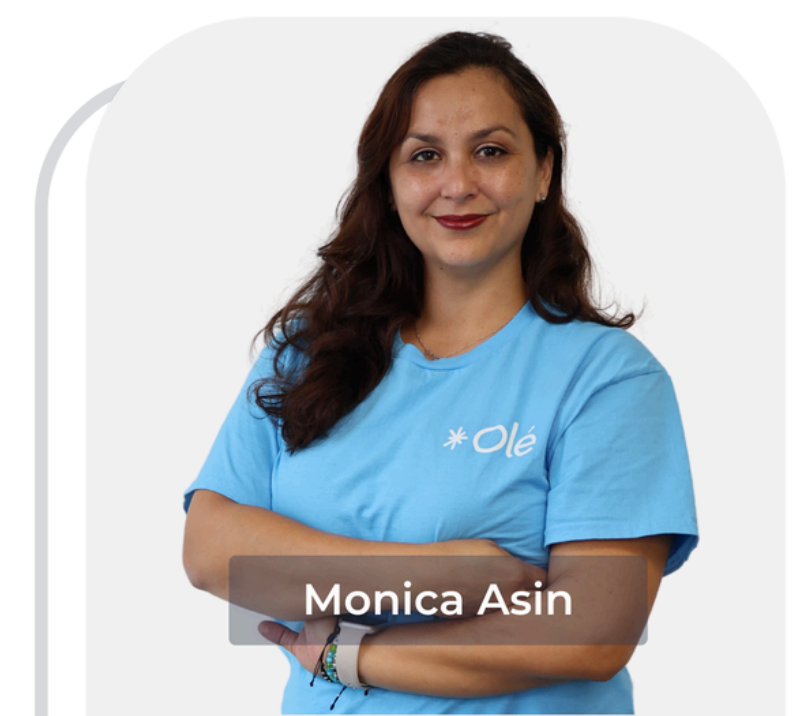
Experiencia en la industria de seguros en aseguradoras internacionales como AXA y Bupa. Especialista en el desarrollo de estrategias de crecimiento de mercado en México y Latinoamérica, con enfoque en el crecimiento centrado en clientes y socios comerciales.



Yaní Contreras

Chief Legal Officer
+15 años de experiencia

Es experta en compañías offshore de seguros dirigidas a América Latina. Recibió su maestría en Derecho (LLM) en Northwestern University y trabajó para Barrera Siqueiros y Torres Landa, Jones Walker, Holland & Knight, Kaufman Dolowich & Voluck y Carlton Fields.



Monica Asin

VP of Operations
+12 años de experiencia

Licenciada en administración de empresas. Profesional con amplio conocimiento en la industria de seguros en América Latina. Experiencia en el manejo de las operaciones día – día e implementación de procesos, servicio al cliente y control de calidad.

Nuestros productos

El **seguro de vida a término de Olé** está diseñado para brindarte la **tranquilidad financiera** que tú y tu familia necesitan, con la **flexibilidad** que buscas. Elige la **suma asegurada** que mejor se ajuste a tus objetivos, el **término** ideal para tus planes de vida y agrega **beneficios en vida** para la salud, incapacidad y ahorro.

EASY TERM

Seguro de vida a término con suma asegurada entre \$100,000 y \$1,000,000 USD.

Protección financiera para asegurar el futuro de los que más te importan. Solicita y recibe aprobación automática o evaluación simplificada.

MASTER TERM

Seguro de vida a término con suma asegurada entre \$1,100,000 y \$10,000,000 USD.

Protección superior, ideal para planificar herencias, proteger tu legado de costos inesperados y garantizar un futuro seguro para los tuyos.

Términos y edades de contratación

Término 10 años

18 - 75
años

Término 15 años

18 - 70
años

Término 20 años

18 - 65
años

Término 30 años

18 - 55
años

Requisitos médicos

Easy Term

Edad	100,000 - 350,000	360,000 - 500,000	510,000 - 750,000	760,000 - 1,000,000
18 - 45				
46 - 55				
56 - 65				
66 - 75				



Entrevista y examen físico general realizado por el médico del solicitante que se haya realizado en los últimos 12 meses*.

Incluir copias de los resultados de:

- Química sanguínea hemograma (biometría hemática)
- Examen de orina

*Resultados anormales: examen realizado en los últimos 6 meses.

*Los hombres mayores de 55 años deben tener un examen de antígeno prostático específico.

*No hay reembolso por los gastos del chequeo médico



Entrevista realizada por el equipo de evaluación via video llamada

¿Cómo funcionará este proceso?

1. Completada la solicitud, el cliente recibirá un correo de nuestro equipo con un enlace para programar fecha y hora.
2. Confirmada la cita, el cliente recibirá recordatorios con el enlace de la videollamada para conectarse.
3. El Asesor estará informado en cada paso del proceso por correo electrónico.



Exámenes por Médico de Olé:

- Hemograma
- Química sanguínea
- Antígeno prostático Específico
- Orina
- EKG

Olé se encarga de la coordinación de la cita y el pago directamente con el proveedor.

*Olé cubrirá el costo del Examen Médico realizado por el examinador Olé.



La solicitud en línea incluye preguntas adicionales sobre la información financiera del solicitante en donde necesitamos que nos confirme:

- Ingreso total anual (salarios, bonos, comisiones, rentas, etc.) de los últimos dos años
- Estimado de Activos y Pasivos

Glosario:

La **Química sanguínea** consiste de Glucosa, hemoglobina glicosilada (HbA1c), urea, creatinina, ácido úrico, colesterol total, HDL, LDL, triglicéridos, bilirrubinas directa e indirecta, TGO(AST), TGP (ALT), GGT, fosfatasa alcalina, albumina y globulina

Requisitos médicos

Master Term

Edad	USD 1,100,000 - 1,900,000	USD 2,000,000 - 10,000,000
18 - 40		
41 - 50		
51 - 60		
61 - 75		



Exámenes por el médico y laboratorio de Olé



Entrevista por Videoconferencia



Comprobante de Ingresos



EKG en reposo



EKG de esfuerzo



Exámenes por el médico y laboratorio de Olé

- Examen médico
- Examen de orina
- VIH, nicotina y cocaína
- Química sanguínea
- Hemograma completo
- Marcadores de hepatitis (B y C)
- Antígeno Prostático Específico*
- Declaración del Médico Tratante (APS)
- Velocidad de sedimentación globular (VSG)

*Antígeno Prostático Específico aplica para los hombres mayores de 50 años.

*Olé se encarga de la coordinación de la cita y el pago directamente con el médico y laboratorio.



Comprobante de Ingresos

Información financiera del solicitante en donde necesitamos que nos confirme:

- Ingreso total anual (salarios, bonos, comisiones, rentas, etc.) de los últimos dos años
- Estimado de Activos y Pasivos

*Se solicitará evidencia de la información declarada

Todas las pólizas Master Term requieren: Entrevista por Videoconferencia y carta del asesor.

Carta de Presentación del Agente:

Documento escrito por el Asesor, en el cual le presenta formalmente el cliente a la compañía, con una breve descripción de su ocupación, carácter moral, aficiones, reputación profesional y social, e información general sobre su estructura familiar indicando que tan bien conoce al cliente y desde cuándo. También explica la necesidad del seguro y cómo se determinó la cantidad del seguro solicitada, incluyendo las pólizas que tiene en vigor con otras compañías y las solicitudes que se han sometido a otras compañías y que aún están pendientes de aprobación, justificar cómo se afectarían las finanzas del beneficiario en caso de muerte prematura del solicitante.

Si el propósito de la cobertura no es familiar, se deben dar detalles adicionales. Cualquier información relevante, sensible o incluso confidencial que sea de conocimiento del Asesor debe ser incluida en esta carta.

*Si el dueño de la póliza o quien paga la prima es una persona diferente al propuesto asegurado, se debe explicar el motivo.

*La carta debe tener fecha y estar firmada por el Asesor.



Beneficios en Vida



Beneficio para ahorro Devolución de prima

Planifica con confianza mientras ahorras la prima base durante 15 años, o la prima base más el costo por devolución de prima durante 20 o 30 años. Te devolvemos tu ahorro al final del término.

- Ahorra con propósito.
- Destina tu ahorro a la educación de tus hijos, tu retiro o cualquier sueño que desees alcanzar.
- Recibe tus ahorros en USD al finalizar el término elegido.

Beneficio por incapacidad Pago por incapacidad o muerte accidental

Obtén hasta el 100% de la suma asegurada elegida en caso de incapacidad por pérdidas orgánicas por accidente. En caso de muerte accidental tus beneficiarios recibirán la suma asegurada adicional correspondiente.

- Elige la suma asegurada adicional de acuerdo a tus necesidades.
- Liquidez para gastos médicos, deducibles o cualquier otra necesidad.
- Protección adicional en caso de accidente para ti y tus seres queridos.

Beneficio para salud Anticipo por enfermedad terminal

Recibe anticipo de hasta el 50% de tu suma asegurada de vida en caso diagnóstico de enfermedad terminal, con un máximo de 250,000 USD para Easy Term y 500,000 USD para Master Term.

- Incluido sin costo para todos nuestros asegurados.
- Flexibilidad en el uso del anticipo.
- Liquidez para cubrir gastos médicos, tratamientos o cualquier otra necesidad.

Beneficio por incapacidad Protección de ingreso: Incapacidad total permanente y temporal

Si sufres un accidente, empezarás a recibir un apoyo mensual después del primer mes, y si es por enfermedad, después de tres meses en caso de incapacidad total temporal. En caso de incapacidad total permanente por accidente o enfermedad, recibirás la suma asegurada contratada después de 12 meses.

- Elige el nivel de cobertura: Incapacidad total permanente o permanente y temporal.
- Respaldo financiero para gastos en caso de incapacidad por accidente o enfermedad.
- Diseñado para profesionales independientes y empleados.

Disponible para planes con cobertura de vida a partir de \$300,000 USD

* Olé



www.olelife.com



+1 939-322-9543



servicio@olelife.com